



УДК 332.1
ББК 65.291.21-я73

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ВСТУПЛЕНИЯ В ВТО

Савченко Дарья Алексеевна

Магистрант кафедры корпоративных финансов и банковской деятельности
Волгоградский государственный университет
E-mail: cfdxtyrj1295@rambler.ru
Проспект Университетский, 100, 400062 г. Волгоград, Российская Федерация

Аннотация. В статье рассматриваются основные формы финансовых инструментов государственной поддержки инвестиционной деятельности малых предприятий, проанализирована эффективность их использования, даны прогнозы развития в условиях вступления в ВТО. Предоставлены рекомендации к совершенствованию инструментов.

Ключевые слова: финансовые инструменты, малые предприятия, инвестиционная деятельность, налоговая сфера, государственно-частное партнерство.

Сложно переоценить значение малого бизнеса в современной рыночной экономике. Одна из основных проблем экономической политики любого государства – его успешное развитие, так как именно малый бизнес является не только индикатором структуры ВВП, средством повышения уровня занятости населения и увеличения доходной части бюджета государства, но и определяет в целом темп экономического роста страны.

В России малый бизнес – одна из наиболее уязвимых структур в отечественной экономике. Чтобы быть конкурентоспособными и в дальнейшем развиваться, малые предприятия должны активно вести инвестиционную деятельность. Однако в настоящее время инвестиционная активность отечественного малого бизнеса довольно низкая.

Среди финансовых инструментов государственного стимулирования инвестиционной активности малых предприятий выделяют: налоговые льготы, субсидирование процентных ставок по банковским кре-

дитам, государственно-частное партнерство и другое.

Вопрос эффективности данных мер, применяемых в России, остается открытым и требует постоянного совершенствования. Особенно актуальным этот вопрос становится в рамках вступления России в ВТО: выходящие на российский рынок зарубежные организации создадут существенную конкуренцию отечественным бизнес-структурам и особое волнение вызывают малые предприятия. Подавляющее количество экспертов сходятся во мнении, что влияние ВТО на малый бизнес будет далеко не привлекательным [1, с. 11].

В налоговой сфере для малого бизнеса прогнозы не утешительные – большинство аналитиков предвещают некоторое повышение налоговых ставок и сокращение налоговых льгот, связанных с ростом расходных обязательств бюджета. Один из наиболее рациональных выходов из данной ситуации – корректировка принципа взимания налогов с пред-

приятый по принципу: если предприятие активно развивается, создает новые рабочие места – налог уменьшить. Если ситуация обратная – бизнес стоит на месте, низкая производительность труда – налог соответственно должен быть больше. Такая система налогообложения должна активно стимулировать компании вкладывать деньги в развитие производства и прозрачно работать.

Также, в рамках активизации инвестиционной деятельности малых предприятий следует ввести инвестиционную льготу. Даже если сама налоговая ставка повысится, при условии, что компания направляет деньги на инвестиции, ставку налога уменьшать на 30–50 %. Такая поправка заставит малые предприятия активнее заниматься инвестиционной деятельностью.

Низкая доступность льготных банковских кредитов также не дает малым предприятиям активно заниматься инвестиционной деятельностью, что в конечном счете, препятствует дальнейшему эффективному развитию бизнеса. Однако, в условиях вступления в ВТО, то есть массового прихода зарубежных банков на российский рынок, процентные ставки должны несколько снизиться, чтобы российские банки смогли выдержать сильную конкуренцию.

Решением проблемы может стать увеличение совместных программ государственных структур и отечественных коммерческих банков по финансированию малого бизнеса и введение льготы на кредиты малым предприятиям на инвестиционные цели, что должно позитивно повлиять на инвестиционную активность малого бизнеса.

Следующий финансовый инструмент, положительно влияющий на инвестиционную активность малых предприятий – государственно-частное партнерство (далее – ГЧП). С помощью различных форм реализации ГЧП государство оказывает существенную помощь малым предприятиям, такую как финансирование инвестиционных проектов, поддержка инновационной инфраструктуры. Все эти меры поддержки государство осуществляет через различные формы ГЧП: государственные контракты, арендные отношения, государственно-частные предприятия, соглашения о разделе продукции, концессионные соглашения и прочее.

Одним из примеров государственно-частного партнерства являются особые экономические зоны (далее – ОЭЗ), в которых государство обеспечивает создание инфраструктуры ОЭЗ и предоставляет резидентам ОЭЗ налоговые и таможенные льготы и прочие преференции, предусмотренные законодательством РФ.

Также к мерам, позволяющим субсидировать экспорт, можно отнести не только отмену пошлин и таможенных платежей, но и выгодные для экспортеров схемы сохранения валютной выручки, льготы по страхованию в связи с экспортной деятельностью, льготные тарифы на коммунальные услуги, льготы по арендным платежам и прочее.

Отсюда можно предположить, что особые экономические зоны в РФ будут модернизированы лишь юридически – они станут технопарками, либо ОЭЗ будет присвоен статус региона в неблагоприятных условиях.

Что касается гарантий малым предприятиям-инвесторам, то в условиях вступления России в ВТО этот финансовый инструмент должен быть скорректирован с повышением лояльности к малому бизнесу. Сейчас правительство РФ предоставляет государственные гарантии российским инвесторам под заемные средства в качестве страхования рисков проектов, кредитруемых банками. Это позволяет небольшими суммами поддерживать сразу множество проектов.

Таким образом, со вступлением России в ВТО малые предприятия приобретут большую конкуренцию. Чтобы удержаться на рынке и развиваться дальше, у предприятий должно быть прочное финансовое положение, они должны вести инвестиционную деятельность. Исходя из этого, у малых предприятий появится большая потребность в дополнительных финансовых источниках, и задачей государства является усиленная поддержка отечественного малого бизнеса с помощью разработанных и скорректированных финансовых инструментов, чтобы сгладить появившиеся после вступления в ВТО неудобства.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Россия вступает в ВТО: плюсы и минусы // Деловой Петербург. – 2010. – № 12 – С. 11.

**IMPROVEMENT OF FINANCIAL INSTRUMENTS OF STATE SUPPORT
OF SMALL ENTERPRISES INVESTMENT ACTIVITY
IN THE FRAMEWORK OF ACCESSION TO THE WTO**

Savchenko Darya Alekseevna

Master Student, Corporate Finance and Banking Department
Volgograd State University
cfdxyrj1295@rambler.ru
Prospect Universitetsky, 100, 400062 Volgograd, Russian Federation

Abstract. The author examines the main forms of financial instruments of state support of investment activity of small businesses and analyzes the effectiveness of their use. The development of the small enterprises in terms of accession to the WTO is forecasted and recommendations to improve the tools are made.

Key words: financial instruments, small businesses, investment, tax sphere, public- private partnerships.